

SIKA FACADES

BUILDING TRUST



JEDEN ROK TÍMOVEJ PRÁCE A SPOLUPRÁČE

AKTUALIZÁCIA INTEGRÁCIE MBCC

Španielsko:
Väčšia kapacita
a vyššia hodnota

Úspešný prenos práškových
liniek.

Sika Japan:
Vzorec na úspech

Inovácia, integrácia a inšpi-
rácia ako kľúčové faktory.

Európa Sever:
Nové hydroizolačné
malty

Zákaznícky prospech z
inovatívneho portfólia.

Sika USA:
ambícia rastu

Založenie novej obchodnej
jednotky Sika Facades.

BUILDING TRUST



JEDEN ROK TÍMOVEJ PRÁCE A SPOLUPRÁCE

AKTUALIZÁCIA INTEGRÁCIE MBCC

KLÚČOVÉ ÚSPECHY	3
"SPOLOČNE MÔŽEME ZOHRÁVAŤ KLÚČOVÚ ÚLOHU PRI NAPREDOVANÍ ODVETVIA"	4
VÄČŠIA KAPACITA A VYŠŠIA HODNOTA VĎAKA SPOLOČNEJ VÝROBNEJ STOPE V ŠPANIELSKU	7
SILNÝ ZÁVÄZOK SIKA V OBLASTI INOVÁCIÍ A DIGITALIZÁCIE	9
VZOREC GLOBÁLNEHO ÚSPECHU SPOLOČNOSTI SIKA JAPAN: INOVÁCIA, INTEGRÁCIA, INŠPIRÁCIA	11
SKVELÉ POHYBY	13
ÚSPEŠNÁ SPOLUPRÁCA	15

Od dokončenia akvizície spoločnosti MBCC uplynul len rok a prvý deň sme oslávili vo viac ako 60 krajinách MBCC, ktoré sa pripojili k spoločnosti Sika! Odvtedy sme dosiahli mnohé veľké úspechy. V rámci celej organizácie sa sledovalo viac ako 1 000 synergických iniciatív. Len za prvých osem mesiacov sa dosiahli synergie vo výške 41 miliónov CHF a náš cieľ synergií do roku 2026 sa zvýšil na 180-200 miliónov CHF. Plány integrácie značiek boli definované v ôsmich krajinách a integrácia prebieha v plnom prúde. Systémy ERP boli úspešne integrované v 28 krajinách. Nielenže sme vytvorili silný inovačný potenciál, ale teraz môžeme našim zákazníkom ponúknuť ešte silnejšie doplnkové portfólio výrobkov. Mojim osobným vrcholom integrácie je, že som bol svedkom spolupráce mnohých angažovaných a vysoko motivovaných ľudí zo spoločnosti Sika aj bývalej spoločnosti MBCC, ktorí vytvorili najsilnejšiu platformu pre budúci rast. Po roku spolupráce môžem s hrdosťou povedať, že táto integrácia je veľmi úspešná. Chcel by som všetkým poďakovať za ich angažovanosť a teším sa na ešte silnejšiu Siku! [Odkaz na videozáznam.](#)

THOMAS HASLER
CEO



Zodpovedný: Dominik Slappnig
Redakcia: Matthias Arnet, Tim Förschler, Klaus Strixner, Klaus Treichel

Ochranná známka "Master Builders Solutions" sa používa na základe licencie spoločnosti Construction Research & Technology GmbH, Nemecko

SIKA AG **Kontakt**
Zugerstrasse 50 Telefón +41 58 436 68 00
6341 Baar www.sika.com
Švajčiarsko

Snímka na prvej strane: Tím spoločnosti Sika pre fasády na výstave Build24 v Orlande na Floride.



Počas uplynulého roka odvedli naše tímy skvelú prácu pri integrácii ľudí, aktív a produktových radov bývalej spoločnosti MBCC do spoločnosti Sika. Začali sme tiež integrovať IT systémy bývalej spoločnosti MBCC do spoločnosti Sika a vybudovali sme silný a efektívny spoločný systém ERP. Už teraz vidíme, že naša spoločná ponuka produktov je mimoriadne silná, založená na inovatívnejších a udržateľnejších produktoch a riešeniach. V tomto bulletinu sa budeme venovať najnovším projektom a iniciatívam v oblasti výskumu a vývoja, ako aj mnohým príkladom spolupráce a úspechu. Z pravidelných prieskumov Pulse Check sme zistili, že sme na správnej ceste, naši noví kolegovia sú už vysoko cenovou súčasťou našej rodiny Sika. Som veľmi optimistický a skutočne presvedčený o veľkých príležitostiach v roku 2024!

IVO SCHAEDLER
HEAD CONSTRUCTION

KLÚČOVÉ ÚSPECHY

PO ROKU INTEGRÁCIE

INTEGRÁCIA

6 000

ZAMESTNANCOV

1000+

SLEDOVANÝCH SYNERGICKÝCH
INICIATÍV

OČAKÁVANÁ ROČNÁ SYNERGIA

180-200 MILIÓNOV CHF

DO ROKU 2026

61

KRAJINY VYKAZUJÚCE SYNERGIE

3

ORGANIZÁCIE NOVÝCH
KRAJÍN

8

PLÁNY INTEGRÁCIE ZNAČKY
DEFINOVANÉ - PLNOU
RÝCHLOSŤOU VPRED

CHF 41 MIL

SYNERGIÍ DOSIAHNUTÝCH ZA
PRVÝCH OSEM MESIACOV

28

ÚSPEŠNE INTEGROVANÉ SYSTÉMY
ERP

SILNÉ

DOPLNKOVÉ
PORTFÓLIO
PRODUKTOV

"SPOLOČNE MÔŽEME ZOHRÁVAŤ KLÚČOVÚ ÚLOHU PRI NAPREDOVANÍ ODVETVIA."

TAKTO VIDIA INTEGRÁCIU NAŠE TÍMY A ZÁKAZNÍCI SPOLOČNOSTI SIKA

TÍMY SIKA

MATT KUNKEL
VICEPREZIDENT PRE CENTRÁLNY REGIÓN -
KOMERČNÉ STAVBY, PODLAHY A
DOKONČOVACIE PRÁCE, KANADA



"Akvizícia spoločnosťou Sika predstavuje kľúčový moment na našej ceste v spoločnosti MBCC a otvára novú kapitolu plnú vzrušujúcich príležitostí a možností rastu. Pri začleňovaní do rodiny Sika

nás inšpiruje ich globálne vedenie a vízia. Tešíme sa, že spoločne využijeme naše silné stránky na podporu inovácií, poskytnutie výnimočnej hodnoty našim zákazníkom a formovanie budúcnosti tohto odvetvia."

CAM VAN NGUYEN
VEDÚCI MARKETINGU, VIETNAM

"Synergie, ktoré vznikli spojením marketingových síl dvoch subjektov, môžu viesť k ešte väčšiemu úspechu našich marketingových iniciatív. Využitím našich silných stránok, zdrojov a odborných znalostí máme príležitosť priniesť skutočne inovatívne riešenia pre stavebníctvo a poskytnúť našim zákazníkom pridanú hodnotu. Naša dôvera v zavádzanie najlepších technológií dokazuje naše neochvejné odhodlanie poskytovať špičkové produkty a služby, ktoré zodpovedajú neustále sa meniacim potrebám stavebného sektora. Spoločne môžeme dosiahnuť pozoruhodné výsledky a zohrávať kľúčovú úlohu pri napredovaní odvetvia."



ZÁKAZNÍCI

“



"Ako dlhoročný zákazník sme nevedeli, čo môžeme očakávať, keď sme sa dozvedeli o zmene vlastníka spoločnosti MBCC Group. Zažili sme rýchly a hladký prechod a spoločný záväzok k inováciám a udržateľnosti. Sme presvedčení, že kombinácia odborných znalostí a doplnkových produktov posunie naše projekty na novú úroveň a poskytnú nám konkurenčnú výhodu na trhu."

Daniel Stiler
Majiteľ firmy, PHU FLOOR, Poľsko



"Spojenie spoločností MBCC a Sika je pre nás vynikajúcou príležitosťou, ako využiť silné portfólio. Budeme môcť rozšíriť náš podiel na trhu a vytvoriť silnejšiu značku a povedomie o našich riešeniach medzi našimi zákazníkmi."

Yolanda Mora Aguilar
Obchodný riaditeľ, Comercialiadora
Castaño Cardozo,
Kolumbia

”

"SPOLOČNE MÔŽEME ZOHRÁVAŤ KLÚČOVÚ ÚLOHU PRI NAPREDOVANÍ ODVETVIA."

5

TAKTO VIDIA INTEGRÁCIU NAŠE TÍMY A ZÁKAZNÍCI SPOLOČNOSTI SIKA

TÍMY SIKA

LINA GAVIRIA MANAŽÉRKA PROJEKTOV A ŠPECIFIKÁCIÍ LATAM, KOLUMBIA

"Spolupráca medzi novými tímami a komunikácia s cieľom priblížiť sa k spoločným zákazníkom a/alebo projektom boli kľúčovými faktormi na dosiahnutie väčšieho predaja. Vzájomné učenie sa z odborných znalostí nám umožnilo vytvoriť viac nástrojov, s ktorými môžeme poskytovať služby našim klientom a dlhoročným partnerom."



MELANIE HEIBEL MARKETING MANAGER EMEA, NEMECKO

"To, že som sa stala súčasťou rodiny Sika, ma posunulo k osobnému a profesionálnemu rastu v dynamickom prostredí spoločnosti Sika. Keď sa ma na marketingovom podujatí opýtali, čo ma inšpiruje, odpovedal som: "Vášniví ľudia, s ktorými môžete spoločne rásť ďalej, ako len tam, kde ste." Tento pocit dokonale vystihuje moje skúsenosti z týchto dní v spoločnosti Sika. Preto som nadšená z pokračujúcej cesty našich spojených síl, pretože spoločne formujeme budúcnosť tohto odvetvia."



JULISSA HIDALGO RIADITELKA PRE BETÓNOVÉ TECHNOLOGIE, AMERIKA

"Teraz sme jeden silný tím! Skvelé inovatívne nápady realizujú skvelí ľudia, ako sú tí naši. Je to vzrušujúci pocit byť súčasťou tímu, ktorý teraz užšie spolupracuje na poskytovaní najefektívnejších riešení pre priemysel."



ZÁKAZNÍCI



"So spoločnosťami Sika a MBCC spolupracujem už niekoľko rokov a myslím si, že táto akvizícia spoločnosťou Sika môže byť pre moje podnikanie len prínosom. Či už ide o produkty, ich dostupnosť, ceny alebo technické a obchodné služby, nebudem si musieť klásť ďalšie otázky a robiť kompromisy medzi nimi. Teraz viem, že sa môžem sústrediť na svoju hlavnú činnosť a s úplnou istotou rozvíjať svoju spoločnosť. Pokiaľ ide o nás, akvizícia prebehla veľmi hladko a vidím v nej len pozitíva. Všetko bude oveľa jednoduchšie, pretože teraz mám prístup k väčšiemu množstvu produktov za podmienok, ktoré mi vyhovujú, a to všetko s podporou efektívneho, miestneho zákazníkoveho a technického servisu. Takže som veľmi presvedčený o skvelej budúcnosti."

François-Xavier LaRue
Prezident, SurfaceX, Kanada



"Verím, že táto spolupráca je skvelou cestou vpred pre celý stavebný priemysel. Nielenže budeme môcť našim klientom ponúknuť širší sortiment výrobkov, ale teraz, keď sa spoločnosti Sika a MBCC spojili, môžeme poskytovať ešte rozsiahlejšie a inovatívnejšie stavebné riešenia."

Steed Bekker
Riaditeľ spoločnosti Pretoria Construction Chemicals, Južná Afrika

"SPOLOČNE MÔŽEME ZOHRÁVAŤ KLÚČOVÚ ÚLOHU PRI NAPREDOVANÍ ODVETVIA."

TAKTO VIDIA INTEGRÁCIU NAŠE TÍMY A ZÁKAZNÍCI SPOLOČNOSTI SIKA

TÍMY SIKA

KAYLA CHROMY PRIDRUŽENÁ PRODUKTOVÁ MANAŽÉRKA, USA

"Blíži sa naše prvé výročie spojenia a ja som prekvapená, koľko sme toho spolu dokázali: integrovať naše dve silné produktové portfóliá, zmeniť značky obalov tak, aby boli v súlade so súčasnými značkami spoločnosti Sika, zachovať konzistenciu pre našich zákazníkov a komunikovať všetky hlavné zmeny. Nič z toho by nebolo možné, keby sme nespolupracovali ako jeden tím. Úrovne talentov, ktoré sa spojili vďaka integrácii, skutočne vytvorili silu, ktorá sa môže presadiť na trhu. Teším sa na to, čo dokážeme v budúcnosti."



JUAN CAMILO LEMA ZAMBRANO MANAŽÉR VÝSKUMU A VÝVOJA, MEXIKO

"Našej spoločnosti predpovedám svetlú budúcnosť. Keďže som mal možnosť úzko spolupracovať s tímom spoločnosti Sika, som veľmi optimistický, pokiaľ ide o našu integráciu. Verím, že s naším bohatým talentom, znalosťami v odbore a skúsenosťami budeme spoločne nezastaviteľní."



WEMA MBOGO HLAVNÝ ADMINISTRATÍVNY MANAŽÉR, TANZÁNIA

"Teším sa, že budem súčasťou väčšej a diverzifikovanejšej organizácie. Som optimistka, pokiaľ ide o budúcnosť a potenciál rastu a inovácií vyplývajúci z integrácie. Pevne verím, že nám to umožní udržať si náskok pred konkurenciou."



ZÁKAZNÍCI

“



"Myslíme si, že je skvelé, že sa spoja skúsenosti dvoch veľkých hráčov a my ako klienti môžeme rozšíriť našu ponuku a služby. Vďaka skupine MBCC a vysokej kvalite jej výrobkov sa spoločnosť Concretos y Pisos stala vzorom a veľmi aktívnou spoločnosťou v stavebníctve. To nám umožní rozvíjať a posilňovať naše portfólio a zaujať vedúcu pozíciu s veľkými príležitosťami a pokračujúcim rastom."

Gladys Garcés Fajardo
Riaditeľ projektu, Concretos y Pisos,
Kolumbia



"Spojenie síl spoločností Sika a MBCC ako distribútorov je skvelou správou, pretože nám dáva príležitosť rozšíriť naše portfólio, ponuku a zákaznícku základňu. Od oznámenia akvizície je Tecnomaster v kontakte so spoločnosťou Sika Guatemala a pozornosť, ktorú nám venovali, bola vynikajúca. Spoločnosť Tecnomaster bude so spoločnosťou Sika spolupracovať aj v nasledujúcich rokoch - rovnako ako so spoločnosťou MBCC počas uplynulých 22 rokov."

Fulbio Ricci
Riaditeľ spoločnosti Tecnomaster SA, Guatemala

”

VÄČŠIA KAPACITA A VYŠŠIA HODNOTA VĎAKA SPOLOČNEJ VÝROBNEJ STOPE V ŠPANIELSKU

V rámci strategického kroku zameraného na optimalizáciu výrobných kapacít a efektívnosti spoločnosť Sika presúva dve zo svojich línii zo závodu Alcobendas neďaleko Madridu do bývalého závodu MBCC v Cabanillas del Campo neďaleko Guadalajary. Projekt, ktorý sa začal krátko po uzavretí akvizície spoločnosti MBCC v minulom roku, bol úspešne realizovaný a prvé výrobky boli vyrobené v marci 2024 vďaka úzkej spolupráci a odhodlaniu tímov spoločností Sika a bývalej spoločnosti MBCC.

Cieľom presunu bolo uvoľniť priestor v závode v Alcobendas, ktorý vyrába rôzne technológie vrátane epoxidových výrobkov, pre budúci rast a rozšírenie. Dve hlavné linky na výrobu boli presunuté do závodu Cabanillas del Campo, ktorý mal voľnú kapacitu a nachádza sa cca 50 km od závodu Alcobendas.

Projekt zahŕňal niekoľko výziev, ako napríklad prispôbenie sa odlišnému usporiadaniu závodu, silám na suroviny a výrobnému procesu v závode Cabanillas del Campo. Projektovému tímu pod vedením projektového manažéra Jesusa Mari Gutiérreza spolu s riaditeľkou závodu MBCC Carmen Juárezovou sa však podarilo tieto ťažkosti prekonať a dosiahnuť prevádzkovú dokonalosť.

Nielenže presunuli výrobky pri zachovaní rovnakej výkonnosti a kvality, ale optimalizovali aj výrobný proces v závode Cabanillas del Campo využitím spoločných odborných znalostí a skúseností tímov spoločností Sika a MBCC. Podporu im poskytli aj regionálne tímy vrátane Georgiosa Papageorgiou, ktorý pomáhal s technickými aspektmi prenosu. Okrem toho projekt viedol k modernizácii a investíciám do závodu Cabanillas del Campo, čím sa stal modernejším a efektívnejším.



Bývalý závod MBCC v Cabanillas del Campo: spoločné skúsenosti a znalosti tímov spoločností Sika a MBCC viedli k novej úrovni prevádzkovej dokonalosti.

VÄČŠIA KAPACITA A VYŠŠIA HODNOTA VĎAKA SPOLOČNEJ VÝROBNEJ STOPE V ŠPANIELSKU



Kľúčovými poznatkami z tohto projektu sú dôležitosť tímovej práce, odhodlanie, jasné vymedzenie úloh a zodpovedností, ako aj zosúladenie a spolupráca medzi tímami. Projektový tím, ktorý pozostával zo zástupcov výskumu a vývoja, prevádzky a obchodu, spolupracoval na dosiahnutí spoločného cieľa a realizoval projekt načas a v rámci rozpočtu. Projekt tiež ukázal hodnotu medzifunkčnej a medzikultúrnej synergie, keďže tímy spoločnosti Sika a bývalej spoločnosti MBCC sa navzájom učili a zdieľali osvedčené postupy.



Jorge Hernandez, prevádzkový manažér pre Španielsko, uvádza:

"Som hrdý na úspechy spoločného tímu. Týmto presunom prevádzky sme pripravení na budúci rast s efektívnymi výrobnými procesmi. Tento projekt jasne ukázal silu a odborné znalosti, ktoré máme v našej skupine - od výskumu a vývoja, cez obchod až po prevádzku."



Projektový tím spolupracoval na dosiahnutí spoločného cieľa a spustil výrobu načas a v rámci rozpočtu.

SILNÝ ZÁVÄZOK SPOLOČNOSTI SIKA V OBLASTI INOVÁCIÍ A DIGITALIZÁCIE

DVA KLÚČOVÉ PROJEKTY PRE NOVÚ ÉRU SPOLUPRÁCE A INOVÁCIÍ



Spoločnosť Sika sa zaviazala využívať digitálne technológie na lepšiu spoluprácu a inovácie.

Inovácie a digitalizácia uľahčujú bezproblémovú spoluprácu medzi organizáciami, odbúravajú tradičné postupy a umožňujú integrovanejší prístup k riešeniu problémov a riadeniu projektov. Spoločnosť Sika je príkladom tohto prístupu prostredníctvom strategickej implementácie kľúčových projektov, ako je **Nuage** a nová verzia **procesu tvorby produktov (PCP)**, ktoré zdôrazňujú záväzok spoločnosti Sika využívať digitálne technológie na zlepšenie spolupráce a inovácie.



Patricia Heidtman, riaditeľka pre inovácie a udržateľnosť v spoločnosti Sika:

"Efektívna spolupráca medzi výskumom a vývojom a prevádzkou je kľúčová pre zvládnutie výziev súvisiacich so zameraním na zákazníka, digitalizáciu a udržateľnosť - najmä aj na pozadí najväčšej integrácie v našej histórii. Každý tím, od výskumu a vývoja, cez prevádzku, cieľové trhy až po udržateľnosť, zohráva dôležitú úlohu a spája svoje jedinečné perspektívy, aby podporil kultúru inovácií, ktorá uprednostňuje okamžité potreby zákazníkov a dlhodobú starostlivosť o životné prostredie."

Nuage, projekt spoločnosti Sika na digitalizáciu procesov výskumu a vývoja na celom svete, je dôkazom prezieravej vízie spoločnosti Sika. Vytvorením globálneho digitálneho laboratória umožňuje spoločnosť Nuage pracovníkom výskumu a vývoja vo všetkých pobočkách spoločnosti Sika (a bývalej spoločnosti MBCC) vykonávať experimenty a simulácie pomocou najmodernejších digitálnych nástrojov a technológií bez ohľadu na ich fyzické umiestnenie. Táto iniciatíva podporuje spoluprácu v reálnom čase medzi tímami v rôznych regiónoch a poskytuje prístup k rozsiahlemu spektru dátových, softvérových a hardvérových zdrojov. Úspech systému Nuage po jeho pilotnej fáze vo všetkých hlavných technológiách a regiónoch je možný vďaka spoločnému úsiliu projektových tímov a odborníkov zo všetkých regiónov, každej hlavnej technologickej skupiny, ako aj oddelení IT, obstarávania, prevádzky a technických služieb. Zavedením v roku 2023 a pokračujúcim zapájaním výskumných a vývojových tímov po celom svete v roku 2024 spoločnosť Nuage stanovuje nové štandardy digitálnej spolupráce vo výskume a vývoji.



SILNÝ ZÁVÄZOK SPOLOČNOSTI SIKA V OBLASTI INOVÁCIÍ A DIGITALIZÁCIE

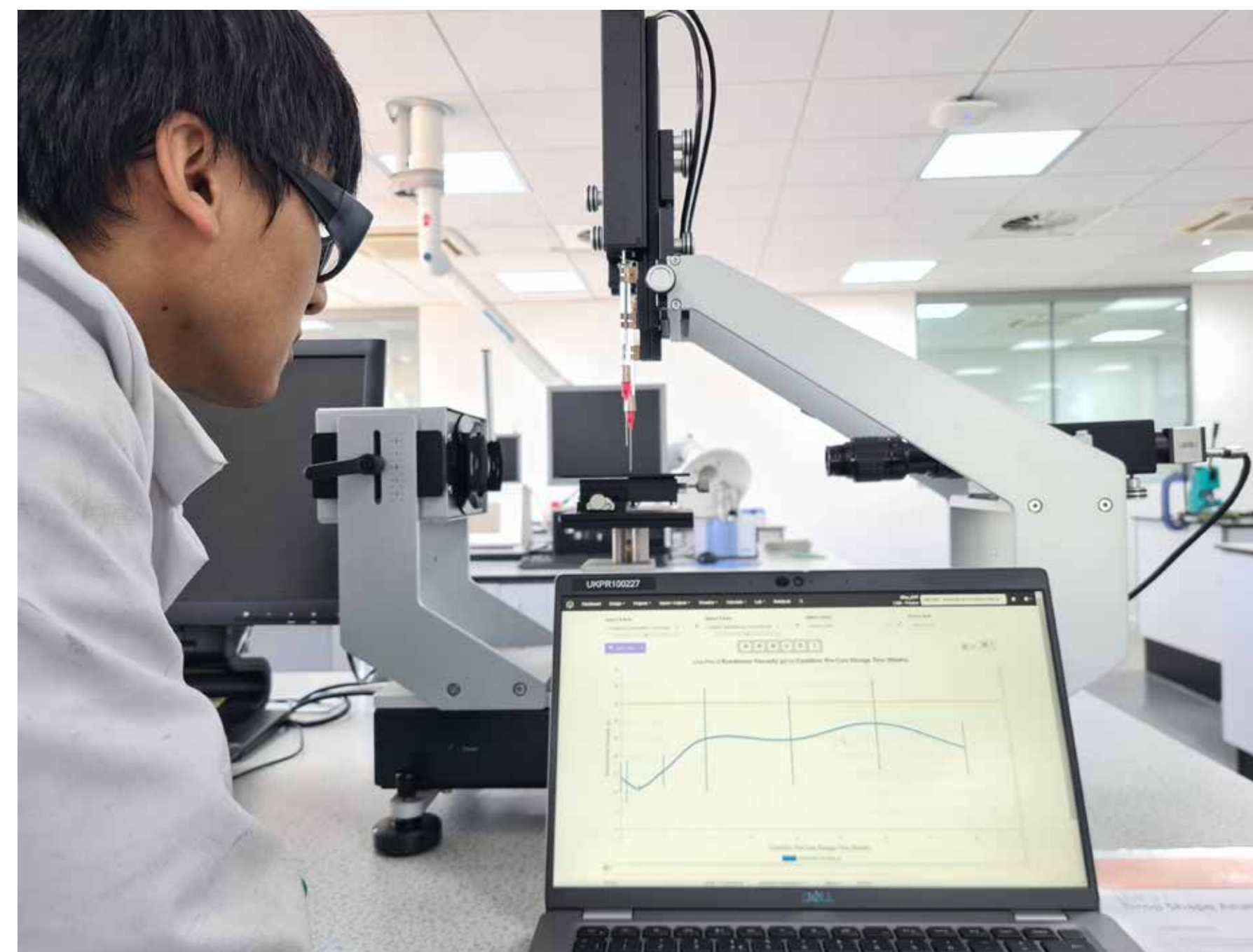


Luka Oblak, vedúci projektu Nuage, zdôrazňuje:

"Uvedenie Nuage do života predstavuje zásadný pokrok v našom úsilí v oblasti výskumu a vývoja. Spojenie digitálnych technológií v našich laboratóriách zlepšuje spoluprácu medzi tímami a efektivitu našich pracovných postupov výskumu a vývoja, čo nám umožňuje rýchlejšie dodávať našim zákazníkom špičkové inovatívne riešenia."

PCP: Paralelne s Nuage, proces tvorby produktov (PCP) spoločnosti Sika stelesňuje strategický prístup spoločnosti k inováciám vo vývoji produktov a ich ponuke na trhu. V novom PCP 2023 sú uvedené jasné zodpovednosti a postupy pri vytváraní, modifikácii a dodávaní nových produktov a systémových riešení, ktoré sú v súlade s cieľmi spoločnosti Sika v oblasti dlhodobej ziskovosti a spokojnosti zákazníkov. Tento komplexný proces kladie dôraz na znižovanie rizík výroby, dodržiavanie environmentálnych, zdravotných, bezpečnostných a regulačných predpisov a integráciu aspektov udržateľnosti počas celého životného cyklu výrobku vrátane hodnotenia riadenia portfólia udržateľnosti. Týmto spôsobom PCP 2023 zabezpečuje, že riešenia spoločnosti Sika spĺňajú najvyššie štandardy kvality a bezpečnosti a pozitívne prispievajú k životnému prostrediu a spoločnosti.

Proces tvorby produktu (PCP) je kľúčový pri prechode od obyčajného nápadu na produkt k riešeniu pripravenému na trh, ktoré je v súlade so stratégiou spoločnosti zameranou na zákazníka. Zapája všetky potrebné komponenty a personál potrebný na zlepšenie, inováciu alebo vývoj nových produktov. To zahŕňa kroky od vypracovania obchodného prípadu a plánovania zdrojov až po formulovanie a navrhovanie výrobku, ako aj dohľad nad výrobou, logistikou a dokonca aj nad marketingom a predajom.



Globálne digitálne laboratórium umožňuje zamestnancom výskumu a vývoja spolupracovať bez ohľadu na ich fyzické umiestnenie.



Herbert Ackermann, vedúci oddelenia globálneho riadenia inovácií, vysvetľuje:

"PCP 2023 je výsledkom spolupráce v rôznych oblastiach podnikania a slúži ako základný kameň našich inovácií. Stelesňuje ducha a kultúru, ktoré viedli k úspechu spoločnosti Sika. Nad'alej sa zameriavame na inovatívne technológie a produkty. A náš proces tvorby produktov zabezpečuje, že dodávame riešenia, ktoré nielenže spĺňajú, ale aj prekonávajú očakávania našich zákazníkov, a tým podporujú náš rast a úspech."

VZOREC GLOBÁLNEHO ÚSPECHU SPOLOČNOSTI SIKA JAPAN: INOVÁCIA, INTEGRÁCIA, INŠPIRÁCIA

V poučnom rozhovore Bernhard Bosshard, regionálny vedúci výskumu a vývoja v Ázii a Tichomorí, Elyes Jendoubi, vedúci oddelenia inovácií a udržateľnosti v Japonsku, a Michael Guenther, vedúci oddelenia duševného vlastníctva spoločnosti, objasnili, ako sa spoločnosť Sika Japan stala základným kameňom inovácií v rámci globálneho prostredia spoločnosti Sika. Riadením integrácie získaných spoločností a podporou prostredia, v ktorom sa darí inováciám, je spoločnosť Sika Japan príkladom svojho záväzku byť lídrom v tomto odvetví.

Spoločnosť Sika Japan sa na celkovej počte vynálezov spoločnosti Sika podieľa 18 %. Mohli by ste sa, prosím, podeliť o kľúčové faktory, ktoré prispeli k tomuto úspechu?

Elyes: Uznávanie spoločnosti Sika Japan je dôkazom nášho strategického a kultúrneho záväzku k inováciám. Tento úspech je podložený niekoľkými kritickými postupmi. Po prvé, začíname s jasnou víziou, stratégiou a ročnými cieľmi, ktoré zabezpečujú, že náš tím je zosúladený a motivovaný a posúva hranice inovácií v našom odvetví. Je veľmi dôležité, aby každý zamestnanec rozumel nášmu cieľu, ktorý možno zhrnúť takto: Staňte sa technologickým lídrom prostredníctvom inovácií. Veľmi dôležitú úlohu zohráva identifikácia, plánovanie a realizácia vysokokvalitných projektov výskumu a vývoja produktov. Po druhé, je dôležité poskytnúť nášmu tímu priestor a slobodu na inovácie. Na skúmanie a experimentovanie vyčleňujeme vyhradené zdroje a čas. Vytvorili sme kultúru, ktorá si cení kreativitu a učí sa z neúspechov. Inovácia je tímový šport. A nakoniec, rozmanitosť nášho tímu významne prispieva k úspechu našich inovácií.



"Naša otvorená kultúra výskumu a vývoja nám umožňuje zdieľať znalosti a technológie, čo podporuje nápady a pokrok."



Bernhard Bosshard

Regionálny vedúci výskumu a vývoja pre Áziu a Tichomorie



Michael Guenther

vedúci oddelenia duševného vlastníctva



Elyes Jendoubi

vedúci oddelenia inovácií a udržateľnosti, Japonsko



Výskum a vývoj spoločnosti Sika v Japonsku využíva pokročilé technológie a ducha spolupráce.

VZOREC GLOBÁLNEHO ÚSPECHU SPOLOČNOSTI SIKKA JAPAN: INOVÁCIA, INTEGRÁCIA, INŠPIRÁCIA



Mohli by ste opísať vplyv spolupráce medzi tímami pre duševné vlastníctvo a výskum a vývoj na podporu inovácií? Ako toto partnerstvo zabezpečuje, aby boli nové nápady inovatívne a zároveň dobre chránené?

Michael: Spolupráca medzi tímami výskumu a vývoja (VaV) a duševného vlastníctva (DV) je nevyhnutná na podporu inovácií, najmä v technologicky náročných oblastiach, na ktorých sa podieľajú chemici a inžinieri. Títo odborníci musia rozumieť právam duševného vlastníctva a mechanizmom ochrany, čo zvyšuje ich schopnosť inovovať v právnom a konkurenčnom rámci. Integrácia školení v oblasti duševného vlastníctva a prístup k interným patentovým zástupcom a inžinierom na miestach, ako je Japonsko, zvyšuje povedomie o duševnom vlastníctve medzi pracovníkmi výskumu a vývoja. Toto nastavenie zjednodušuje proces nahlasovania a ochrany vynálezov. Proces podávania patentových prihlášok zavádza do inovácií výhodnú štruktúru. Získanie patentu však nezaručuje úspech na trhu; vynález musí spĺňať potreby a preferencie trhu, aby bol životaschopný. Spolupráca medzi výskumom a vývojom a duševným vlastníctvom je teda kľúčová pre zabezpečenie práv duševného vlastníctva a zosúladenie inovácií s trhovým potenciálom. Je potešujúce vidieť, ako sa naše výrobky prudko rozvíjajú na trhu, a vedieť, že naše patenty sú pevné.

Pri integrácii nadobudnutej spoločnosti sa často vyskytujú výzvy, ako je zlúčenie technológií a zosúladenie podnikových kultúr. Mohli by ste uviesť príklady takýchto výziev, ktorým čelí výskum a vývoj v regióne APAC? Bernhard: Na začiatku je často veľa otázok a neznámych, ktoré môžu v ľuďoch vyvolávať pocit nepokoja. Ak však uprednostníme ľudí a budeme s nimi spolupracovať, môžeme im pomôcť vybudovať dôveru a dosiahnuť, aby sa cítili ako súčasť našej rodiny Sika. Naša otvorená kultúra výskumu a vývoja nám umožňuje zdieľať poznatky a technológie, čo podporuje nápady a pokrok. Napríklad, keď sme získali spoločnosť Hamatite, už druhý deň sa zúčastnili na našich globálnych dňoch chemikov a boli nadšení našou technológiou vytvrdzovania. Túto technológiu rýchlo implementovali. Ďalším prípadom bolo, keď sme zorganizovali workshop o výskume a vývoji prímiesí len mesiac po získaní spoločnosti MBCC.



Z laboratória na trh: Spoločné stretnutie MBCC a Sika Japan s miestnymi zákazníkmi s cieľom zverejniť stratégiu Sika 2028 pre segment prímiesí a betónu, na ktorom sa predstavilo nové a inovatívne spoločné portfólio.

A ako sa výskum a vývoj v regióne APAC pripravuje na riešenie a využitie týchto výziev?

Bernhard: Akvizícia spoločnosti MBCC bola pre výskum a vývoj vzrušujúcou akvizíciou, pretože sme spojili zaujímavé a hodnotné technológie. Okamžite sme si porozumeli a s nadšením sme si vymieňali skúsenosti a učili sa jeden od druhého.

AKO INTEGRÁCIA MBCC PODPORUJE OSOBNÚ KARIÉRU

UPEN PATEL

Upen Patel je **vedúci oddelenia cieľových trhov - APAC** so sídlom v Singapure. Pripojil sa k MBCC Group v roku 2002, vtedy začal ako regionálny manažér predaja. Upen hovorí, že najväčšou zmenou v uplynulom roku bol pre neho prechod z neistého prostredia do stabilného a vzrušujúceho prostredia s jasnou dlhodobou víziou a poslaním. Upen definuje ducha spoločnosti Sika ako uplatňovanie inovatívnych riešení na výzvy v stavebníctve s podnikateľským zmýšľaním. "Podľa mňa je kultúra spoločnosti Sika veľmi priateľská, spolupracujúca a inkluzívna."



"Prešli sme od neistoty k stabilite"

Jedným z projektov, ktorý bol pre spoločnosť Upen významný a typický pre spoluprácu medzi kolegami zo spoločností Sika a MBCC, boli otvorené a transparentné workshopy o zmene značiek produktov s tímami cieľového trhu spoločnosti. Hovorí, že tieto semináre mu dodali sebadôveru, aby mohol prispieť ako rovnocenný partner. Upen vidí najväčšiu príležitosť v zlepšení efektívnosti výstavby, predĺžení životnosti konštrukcií a znížení potreby údržby, čo vedie k udržateľnej výstavbe. Podľa jeho slov má spoločnosť Sika silné portfólio produktov a riešení, ktoré dokážu riešiť tieto výzvy a vytvárať hodnoty pre zákazníkov a spoločnosť.



"EHSQ musí byť praktické"

ASTRID GOERGE

Astrid Goerge je odborníčkou na riadenie ochrany životného prostredia, zdravia, bezpečnosti a kvality. Počas svojej kariéry sa angažovala v oblasti EHSQ. Buď ako manažér závodu, ktorý využíva služby EHSQ, alebo ako vedúci podnikových funkcií EHSQ, ktorý tieto služby navrhuje a poskytuje. "Mať skúsenosti s EHSQ z oboch pohľadov je veľmi užitočné, keď chceme ďalej rozvíjať kľúčové EHSQ v rámci spoločnosti Sika," hovorí. Otázky EHSQ je potrebné prezentovať spôsobom, ktorý je zrozumiteľný pre celú organizáciu, a je potrebné poskytnúť podporu celej komunite EHSQ, aby sme mohli ďalej rozvíjať našu kultúru bezpečnosti.

Ako **vedúca oddelenia EHSQ pre región EMEA v spoločnosti Sika** je v súčasnosti zodpovedná za túto funkciu v celom regióne - túto funkciu predtým zastávala celosvetovo v spoločnosti MBCC. Rok po akvizícii označuje za najväčšiu zmenu zlúčenie rôznych organizačných foriem. "A keďže ľudia sú vždy dôležitejší ako organizačné schémy, bolo pre mňa obzvlášť dôležité rýchlo identifikovať a integrovať kľúčových hráčov z oboch organizácií," hovorí Astrid.

Sika Spirit je veľmi užitočný. Táto kultúra znamená, že existuje veľa priamej komunikácie a že sa manažéri stretávajú a vymieňajú si názory naprieč hierarchickými úrovňami. "Interné podujatia zviditeľňujú dobré nápady a tiež ukazujú, akí sú ľudia v spoločnosti Sika motivovaní," hovorí. "Musíme sa uistiť, že najmä bezpečnosť je vždy na prvom mieste. Z hľadiska výkonnosti je vždy čo zlepšovať a trend ukazuje, že sme na dobrej ceste."

Ďalšie zlepšenia sa dosiahnu prostredníctvom cielených bezpečnostných kampaní. "Naším cieľom je, aby si všetci zamestnanci uvedomili, že sú najdôležitejšou súčasťou kultúry bezpečnosti. A my, komunita EHSQ, poskytujeme potrebné nástroje, postupy a informácie. Dobré výsledky v oblastiach, ako je bezpečnosť, ochrana zdravia a životného prostredia, sú tiež faktorom reputácie. "Som napríklad hrdá na to, keď mladí absolventi nastúpia do spoločnosti Sika, pretože ponúkame zdravé a bezpečné pracovné prostredie - a zároveň sa zaväzujeme k ekologickejšej budúcnosti."

AKO INTEGRÁCIA MBCC PODPORUJE OSOBNÚ KARIÉRU

CARLOS HENRÍQUEZ

V Čile viedol proces integrácie Carlos Henríquez, ktorý bol generálnym riaditeľom spoločnosti MBCC Čile a teraz je **generálnym riaditeľom spoločnosti Sika Čile**. V rokoch 2010 až 2015 pracoval pre spoločnosť Sika Chile, potom nastúpil do spoločnosti BASF ako generálny riaditeľ divízie stavebnej chémie v Čile a následne riadil túto divíziu ako samostatný subjekt v rámci spoločnosti MBCC.

Carlos hovorí, že "jednou z našich priorít je teraz viesť kultúrne prispôsobenie, prijať rozmanitosť, riadiť očakávania a budovať One Sika." Podľa Carlosa organizácia už žije týmto "novým" procesom, ktorý si však "vyžaduje flexibilitu a spoluprácu. Niekedy si to vyžaduje, aby sme opustili svoju komfortnú zónu a boli otvorení novým povinnostiam." Carlos verí, že akvizícia priniesla podniku mnoho príležitostí a synergií: "Sika Spirit pre mňa znamená dosahovať výsledky nad rámec očakávaní, pracovať agilne, transparentne a zodpovedne."

Je presvedčený, že zdieľa podobné hodnoty: "Mám pocit, že hovoríme spoločným obchodným jazykom." Vyzdvihuje tiež úspechy integračného procesu v Čile, ako napríklad vytvorenie novej obchodnej jednotky (BU) a reorganizáciu BU Betón a infraštruktúra.

Jedným z míľnikov integračného procesu bolo májové uvítacie podujatie, na ktorom sa po prvýkrát stretli tímy spoločností MBCC a Sika. Podľa Carlosa bolo podujatie úspešné, pretože ľudia si uvedomili, že majú veľa spoločného. "Pred začiatkom aktivity bola cítiť určitá nervozita, ale keď sme začali spolupracovať, videl som, že sa ľudia cítia dobre."



"Hovoríme spoločným obchodným jazykom"



"Závazok k výstavbe"

FRANK RÖSIGER

Frank Rösiger bol oznámený ako nový **vedúci prevádzky spoločnosti Sika Nemecko** s účinnosťou od 1. apríla 2024. Predtým bol vedúcim prevádzky a technológie v spoločnosti PCI, ktorá sa špecializuje na lepidlá na obklady a dlažby. Frank začal svoju kariéru v odvetví stavebnej chémie v spoločnosti PCI v roku 1997, hneď po skončení univerzity. Potom zastával rôzne pozície v spoločnosti BASF a v roku 2013 sa vrátil do PCI, najprv ako vedúci prevádzky a od roku 2017 aj ako technický výkonný riaditeľ.

Akvizícia spoločnosti MBCC spoločnosťou Sika presne pred rokom bola pre neho veľkým krokom: "Konečne sme sa stali súčasťou silnej spoločnosti, pre ktorú bola stavebná chémia vždy hlavnou činnosťou," hovorí Frank. Pre neho to znamenalo: konečne vzájomné porozumenie v projektoch s materskou spoločnosťou, konečne diskusie na rovnakej úrovni. Frank okamžite pocítil ducha spoločnosti Sika pri prvých stretnutiach s kolegami z prevádzkového oddelenia na úrovni EMEA. "Od samého začiatku na mňa zapôsobil prístup spoločnosti Sika - viera v technológiu, angažovanosť v oblasti výstavby a úzka spolupráca s užívateľmi."

Čo sa týka obsahu, tímy spoločností Sika a MBCC sa dokázali hneď "spojiť". "V operačnej oblasti sme však veľmi závislí od spoločných platforiem a ich integrácia ešte nie je dokončená." Preto rastie netrpezlivosť: "Chceme zrýchliť." Frank je presvedčený: "Po zavedení IT platformy budeme môcť uvoľniť ešte väčší výkon a naplno využiť náš potenciál. Motivácia do budúcnosti vychádza aj zo zamerania spoločnosti Sika na udržateľnosť. Jeho plán: "Samozrejme, že chceme naše závody priviesť k "čistej nule", čo je nielen dobré pre životné prostredie, ale zákazníci od nás tiež očakávajú, že budeme lídrom v oblasti inovácií." A to sa dá dosiahnuť len zdieľaním znalostí naprieč hranicami závodu. "Základy boli položené, teraz štartujeme," hovorí Frank.

SIKA A MBCC - SKVELÁ SPOLUPRÁCA

EMEA: SPOLOČNÁ EXPERTÍZA PRE TRVALO UDRŽATEĽNÝ RAD HYDROIZOLAČNÝCH STIEROK PRE DISTRIBUČNÚ SPOLOČNOSŤ EUROPE NORTH

V bývalej továrni MBCC v belgickom meste Ham sa konal demonštračný a školiaci workshop, na ktorom sa zúčastnili manažéri distribúcie spoločnosti Sika pre severnú Európu, ako aj regionálni a firemní odborníci na hydroizolácie, distribúciu a výskum a vývoj, ktorý zorganizovali Haktan Sahin a Carl Knight zo spoločnosti EMEA Waterproofing pod vedením Paula Magera, generálneho riaditeľa spoločnosti Sika Belgium.

Hlavným cieľom seminára bola diskusia o uvedení nového radu hydroizolačných stierok na trh. Tieto výrobky sú nielen udržateľnejšie, ale zákazníkom ponúkajú aj vyšší výkon. Možu byť aj bezcementové, čo znamená, že majú nižší vplyv na životné prostredie a zároveň sa vyznačujú lepšou spracovateľnosťou, príľnavosťou a odolnosťou proti vode a mrazu.

Tím mal príležitosť dozvedieť sa viac o vlastnostiach a výhodách nových produktov, ako aj o technickej a marketingovej podpore, ktorú spoločnosť Sika poskytuje pri zavádzaní v jednotlivých krajinách. Workshop umožnil aj plodnú výmenu odborných poznatkov a osvedčených postupov medzi účastníkmi, ktorí sa podelili o svoje postrehy a spätnú väzbu na produkty a trendy na trhu. Vyzdvihla tiež výhody rozšírenej výrobnéj kapacity, ktorú spoločnosť Sika získala akvizíciou bývalého závodu MBCC v meste Ham, a spoločné odborné znalosti tímov, ktoré podporili vývoj a udomácnenie výrobkov pre výrobu v tomto závode.

Workshop bol dokonalým príkladom toho, ako spoločnosť Sika spája odborníkov a spolupracuje na úspešnom budúcom raste a zavádza udržateľné riešenia pre zákazníkov. Zdôraznila tiež spoločnú spoluprácu medzi odborníkmi na výskum a vývoj, prevádzkovými, technickými a obchodnými tímami.



Zoran Iljadica, oblastný manažér pre severnú Európu, povedal:



Workshop v meste Ham: Spoločná spolupráca naprieč tímami.



Ukážka aplikácie produktu.

"Ešte pred niekoľkými rokmi sa zdalo, že stierky bez cementu sú neuskutočniteľné, ale v spoločnosti Sika chceme ísť nad rámec očakávaného a naši odborníci to zrealizovali. Naše hydroizolačné stierky sú teraz viac udržateľnejšie a poskytujú lepšie vlastnosti. Vďaka lepšiemu spoločnému výrobnému zázemiu a odborným znalostiam máme skvelú príležitosť čo najlepšie slúžiť našim zákazníkom prostredníctvom inovatívnych riešení."



SIKA A MBCC - SKVELÁ SPOLUPRÁCA



Vedúci tímov zo spoločnosti Sika aj z bývalej spoločnosti MBCC sa stretli, aby rozvíjali svoje vodcovské schopnosti.

EMEA: PROGRAM LEADERSHIP ACCELERATOR PRE ÚSPEŠNÚ INTEGRÁCIU VO VÝCHODNEJ EURÓPE

Ľudia a kultúra sú jedným zo strategických pilierov spoločnosti Sika a investovanie do zamestnancov a budúcich lídrov prostredníctvom školení lídrov je kľúčovým prvkom. Nedávnym príkladom je implementácia "Leadership Accelerator Program" (LAP) pre všetkých vedúcich pracovníkov, ktoré vytvorilo podnikové oddelenie ľudských zdrojov/oddelenie vzdelávania a rozvoja.

Na východe Európy sa program využíval ako jedna z mnohých aktivít na podporu integrácie bývalých kolegov z MBCC. Niekoľko mesiacov po uzavretí akvizície spoločnosti MBCC sa vedúci oddelení a tímov zo spoločnosti Sika aj bývalej spoločnosti MBCC stretli, aby rozvíjali svoje vodcovské zručnosti v zmysle záväzku lídrov a prijali ducha spoločnosti Sika každý deň.



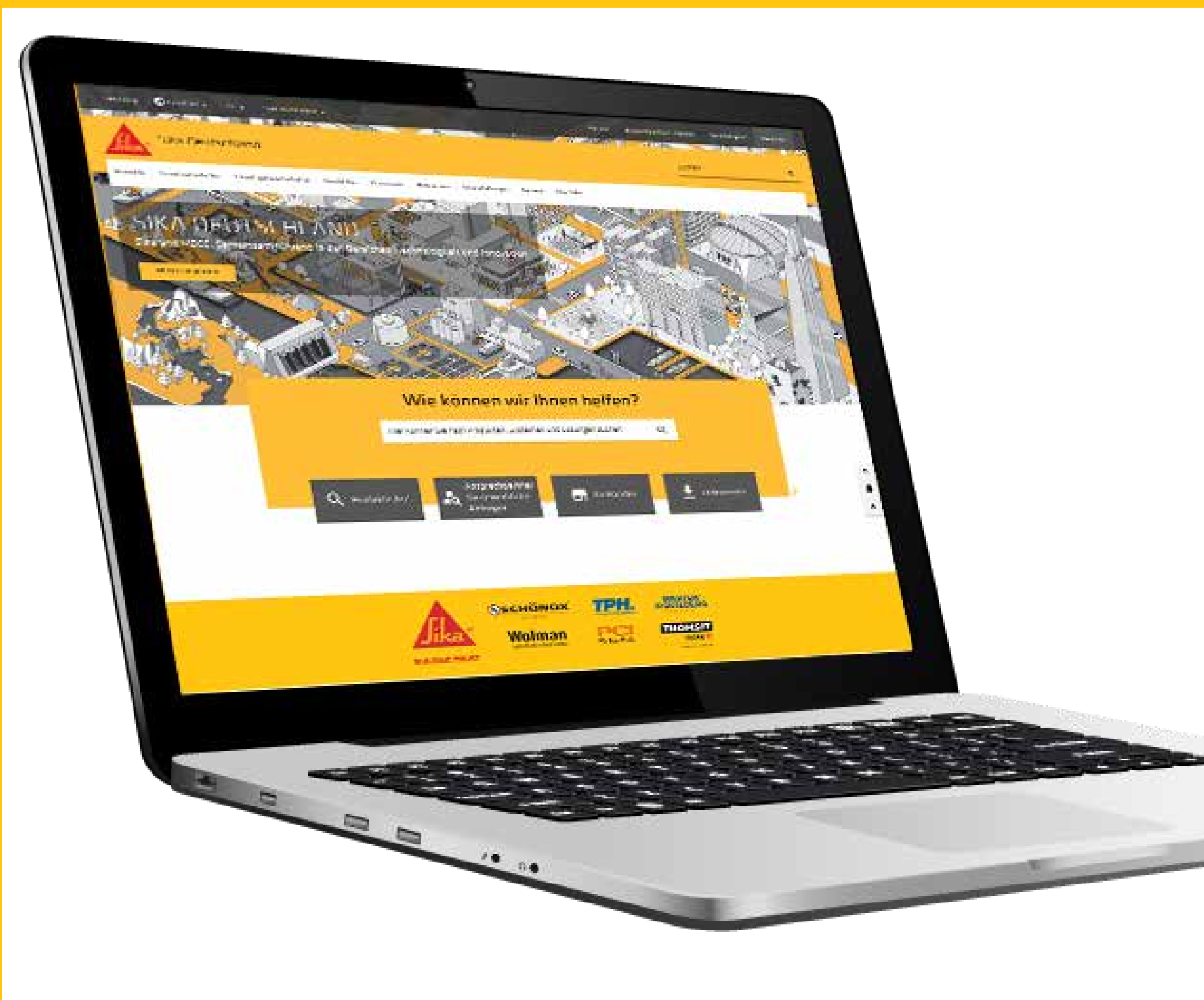
Thomas Schobinger, Area HR Manager Europe East, uvádza:

"Stretnutie vedúcich tímov spoločnosti Sika a bývalej spoločnosti MBCC krátko po uzavretí akvizície s cieľom prediskutovať a zdieľať hodnoty a zásady je jedným z kľúčových faktorov úspešnej integrácie do spoločnosti Sika. Je to tiež dôležitý spôsob, ako ukázať, že sme teraz jeden tím.

Počas troch stretnutí s účastníkmi z 10 krajín bolo veľmi pôsobivé vidieť, ako si kolegovia vymieňali skúsenosti a spoločne rástli. Okrem toho je realizácia LAP príkladom našej schopnosti hlboko zakotviť záväzok líderstva - naše globálne hodnoty a princípy líderstva - v miestnych organizáciách."

ÚSPEŠNÁ SPOLUPRÁCA

SIKA A MBCC - SKVELÁ SPOLUPRÁCA



EMEA: NEMECKO - ZNAČKY SIKA, PCI, THOMSIT A SCHÖNOX RASTÚ SPOLOČNE

Od 1. apríla 2024 spoločnosť Sika v rámci integrácie skupiny MBCC v Nemecku zlúčila a zreorganizovala svoje distribučné činnosti: Sika teraz ponúka svojim zákazníkom v oblasti distribúcie kombinované portfólio značiek Sika, PCI, SCHÖNOX a THOMSIT. Výsledkom integrácie značiek bude aj spoločná organizácia predaja a spoločný marketing. Týmto novým usporiadaním si spoločnosť Sika vytvára predpoklady na ďalší rast v nasledujúcich rokoch.



"Pre našich zákazníkov to predstavuje skutočnú pridanú hodnotu, pretože im v budúcnosti budeme môcť ponúknuť naše inovatívne a udržateľné riešenia a produkty z jedného zdroja. Týmto spôsobom urýchľujeme udržateľnú transformáciu stavebného priemyslu a podporujeme našich partnerov pri ďalšom znižovaní ich uhlíkovej stopy. Vďaka výkonnej a silnej spoločnej predajnej organizácii dosiahneme ďalší rast spoločnosti Sika a môžeme zabezpečiť významný krížový predaj,"

hovorí Daniela Schmiedle, generálna riaditeľka spoločnosti Sika Nemecko.

SIKA A MBCC - SKVELÁ SPOLUPRÁCA

EMEA: SAUDSKÁ ARÁBIA - DIVERZIFIKÁCIA ZDROJOV ENERGIE A PODPORA UDRŽATEĽNOSTI

Saudskoarabské kráľovstvo s približne 35 miliónmi obyvateľov má ambiciózne plány do budúcnosti. Očakáva sa, že početné gigaprojekty budú v nasledujúcich rokoch hnacou silou vysokého tempa rastu v stavebníctve. Len futuristická rozvojová zóna NEOM už prilákala stavebné zákazky v hodnote približne 30 miliárd USD. Pripravujú sa ďalšie veľké projekty a dynamicky rastie aj bytová výstavba.

V tejto súvislosti sa uskutočnilo prvé spoločné obchodné stretnutie spoločností Sika a MBCC. Počas stretnutia sa miestny tím zamerlal na rôzne témy vrátane analýzy trhu, stratégie rozvoja podnikania, hodnotenia výkonnosti predaja a novej organizačnej štruktúry.



Na stretnutí sa zúčastnilo približne 400 zamestnancov z celej Saudskej Arábie. "Teraz sme jeden tím a do budúcnosti hľadáme s optimizmom."



Ali Hakami, generálny riaditeľ spoločnosti Sika Saudská Arábia, tiež vyzdvihol brainstorming, ktorý priniesol nápady na príležitosti na rast: **"Vďaka spojeniu síl spoločnosti Sika a bývalej spoločnosti MBCC sme pripravení na rast. Dôležitou témou boli možnosti krížového predaja s našim kombinovaným portfóliom."**

Vzhľadom na osobitnú situáciu vo vlastníckej štruktúre začala spoločnosť Sika v Saudskej Arábii oficiálnu integráciu až v januári tohto roku. Predajný tím však už pracoval na vytvorení synergií medzi všetkými oddeleniami. Synergia medzi dvoma tímami pre verejné obstarávanie už priniesla výsledky. Pozoruhodným príkladom synergie bola spolupráca medzi tímami Sika a bývalým tímom MBCC, ktoré pracovali na projekte NEOM. "Zosúladením ich znalostí trhu a vzájomným posilnením sme dokázali získať viac obchodných príležitostí, čo viedlo k zvýšeniu podielu na trhu," hovorí Ali Hakami.

Na saudskoarabskom trhu sa objavujú atraktívne vyhliadky v sektore obnoviteľných zdrojov energie. Tento rast je podporovaný aktívnymi opatreniami vlády na diverzifikáciu zdrojov energie a podporu udržateľnosti.

Okrem diskusie o stratégiách predaja stretnutie pomohlo aj pri budovaní tímového ducha: "Toto stretnutie bolo pre nás ako 'prvý deň', " povedal marketingový manažér Anzad Batharudeen. Druhý deň stretnutia sa zišlo približne 400 zamestnancov z celej Saudskej Arábie, ktorí sa zúčastnili na rôznych teambuildingových aktivitách.

ÚSPEŠNÁ SPOLUPRÁCA

SIKA A MBCC - SKVELÁ SPOLUPRÁCA



AMERIKA: DOMINIKÁNSKA REPUBLIKA - SILNÉ TECHNOLOGICKÉ SYNERGIE A MOŽNOSTI KRÍŽOVÉHO PREDAJA

Dominikánska republika je jednou z najbohatších krajín Karibiku na nerastné suroviny. Krajina má dlhú históriu ťažby a prilákala zahraničné investície od rôznych veľkých spoločností. Spoločnosť Sika Dominicana, líder v oblasti betónových riešení, vstúpila v posledných dvoch rokoch do segmentu baníctva a dodáva epoxidové a cementové malty pre povrchové bane. V súčasnosti spoločnosť poskytuje riešenia aj pre prvý tunel metra v krajine, ktorý sa pripravuje a razí. Vďaka akvizícii spoločnosti MBCC sa využili silné možnosti krížového predaja a aj technologické synergie: Zákazníci môžu optimalizovať svoje výrobné a prevádzkové procesy pri aplikácii striekaného betónu, zlepšiť účinnosť, kontrolu spätného rázu, dodržiavanie pevnosti v tlaku a zabezpečiť zmes, ktorá vytvára primeraný bezpečnostný štandard. Spoločnosť sa zaviazala implementovať inovatívne technológie od spoločností Sika a MBCC, aby sa stala strategickým partnerom pre tento sektor. Spoločnosť Sika Dominicana teraz ponúka konsolidačné riešenia, ako sú injekčné živice, opravy poškodených oblastí striekaného betónu, polypropylénové vlákna a ďalšie riešenia s pridanou hodnotou.

AMERIKA: MEXIKO - REGIONÁLNE STRETNUTIE TÍMOV PODLAHOVÝCH KRYTÍN A STREŠNÝCH KRYTÍN 2024

Stretnutie tímov Sika o podlahách a strešných krytinách v Latinskej Amerike bolo veľmi úspešné. Po prvýkrát sa podujatie konalo v bývalom závode MBCC v Tlanepantle v štáte Mexiko od 11. do 15. marca. Na stretnutí sa zúčastnilo viac ako 35 kolegov z rôznych krajín regiónu spolu s podnikovými odborníkmi, vďaka čomu sa stretnutie stalo skvelým fórom pre diskusiu, debatu, nápady a predovšetkým skvelú tímovú prácu. Program rokovania bol naplnený kľúčovými témami, ako sú spoločné možnosti krížového predaja a sľubné trhové segmenty, napríklad dátové centrá a nové technológie na oboch trhoch. Účastníci diskutovali aj o najnovšom vývoji v oblasti integrácie produktov, napríklad Sika Ucrete. Zorganizované boli aj praktické ukážky produktov a systémov. Niektoré krajiny sa zasa podelili s fórom o informáciách o svojej súčasnej situácii, silných stránkach, výzvach a hrozbách, ale predovšetkým o príležitostiach.



SIKA A MBCC - SKVELÁ SPOLUPRÁCA

AMERIKA: SIKA U.S. - SILNEJŠIA SPOLU S NOVOU OBCHODNOU JEDNOTKOU SIKA FACADES

Divízia Sika US Facades je divíziou spoločnosti Sika, ktorá ponúka komplexný sortiment produktov a systémov pre vonkajšie izolačné povrchové systémy (EIFS) a omietky. EIFS a omietky sú systémy, ktoré poskytujú lepšiu tepelnú izoláciu, odolnosť voči poveternostným vplyvom a estetický vzhľad fasád budov.

EIFS je kľúčovým faktorom úspor tepelných strát cez plášť budovy a fasádu, ktoré predstavujú veľkú časť spotreby energie v budovách. Spoločnosť Sika pôsobí v oblasti fasád s viacerými značkami vrátane Parex®, LaHabra® a SikaWall® pre pomocné výrobky. Portfólio bolo teraz rozšírené o Senergy® od spoločnosti MBCC. Tieto značky pokrývajú širokú škálu produktov, ako sú vzduchové a poveternostné bariéry, základné nátery, povrchové úpravy, lepidlá, tmely, nátery a príslušenstvo.

Spoločnosť Sika nedávno vytvorila novú obchodnú jednotku Sika Facades s cieľom integrovať bývalé tímy spoločností Parex/Sika a MBCC a zefektívniť činnosť a stratégiu pre segment fasád. Podnik optimalizuje svoju výrobu a dodávateľský reťazec, aby sa priblížil k zákazníkovi, a zároveň zlepšuje procesy zákazníckeho a kolorovacieho servisu pre lepšiu zákaznícku skúsenosť. Novú obchodnú jednotku vedie Konrad Wernthaler, senior viceprezident pre systémy dokončovania budov, ktorý predtým zastával riadiace funkcie v spoločnosti MBCC v USA.

Obchodná jednotka Sika US Facades profituje zo spoločného know-how a skúseností bývalých zamestnancov spoločností Parex/Sika a MBCC, ktorí sa rýchlo spojili a vytvorili jeden spoločný tím, aby čo najlepšie slúžili zákazníkovi a dodávali vysokokvalitné produkty a systémy. Nová obchodná jednotka ťahá aj z príležitostí krízového predaja, čím ponúka doplnkové portfóliá produktov z iných obchodných jednotiek spoločnosti Sika. Okrem toho nová obchodná jednotka využíva výskumné a inovačné zdroje spoločnosti Sika na vývoj nových a vylepšených riešení pre trh fasád so zameraním na udržateľnosť, výkon a estetiku.



Spoločnosť Sika U.S. sa zameriava na fasády.



Kľúčom k inovatívnym fasádam je udržateľnosť, výkon a estetika.

Konrad Wernthaler uviedol:



"Veľmi sa tešíme, že sa nám podarilo spojiť to najlepšie z oboch svetových spoločností Parex/ Sika a MBCC. Vďaka našim silným značkám, skúsenému tímu a inovatívnym udržateľným riešeniam sa spoločnosť Sika stane lídrom na trhu s fasádami. V tomto segmente vidíme obrovský potenciál pre rýchly ziskový rast, ktorý je spôsobený zdravým trhom s bývaním v USA a rastúcim dopytom po účinnej tepelnej izolácii, ktorú poskytujú naše systémy EIFS."

ÚSPEŠNÁ SPOLUPRÁCA

SIKA A MBCC - SKVELÁ SPOLUPRÁCA

Carlo Faber, manažér pre rozvoj firemného trhu v oblasti dokončovacích stavebných prác, povedal:



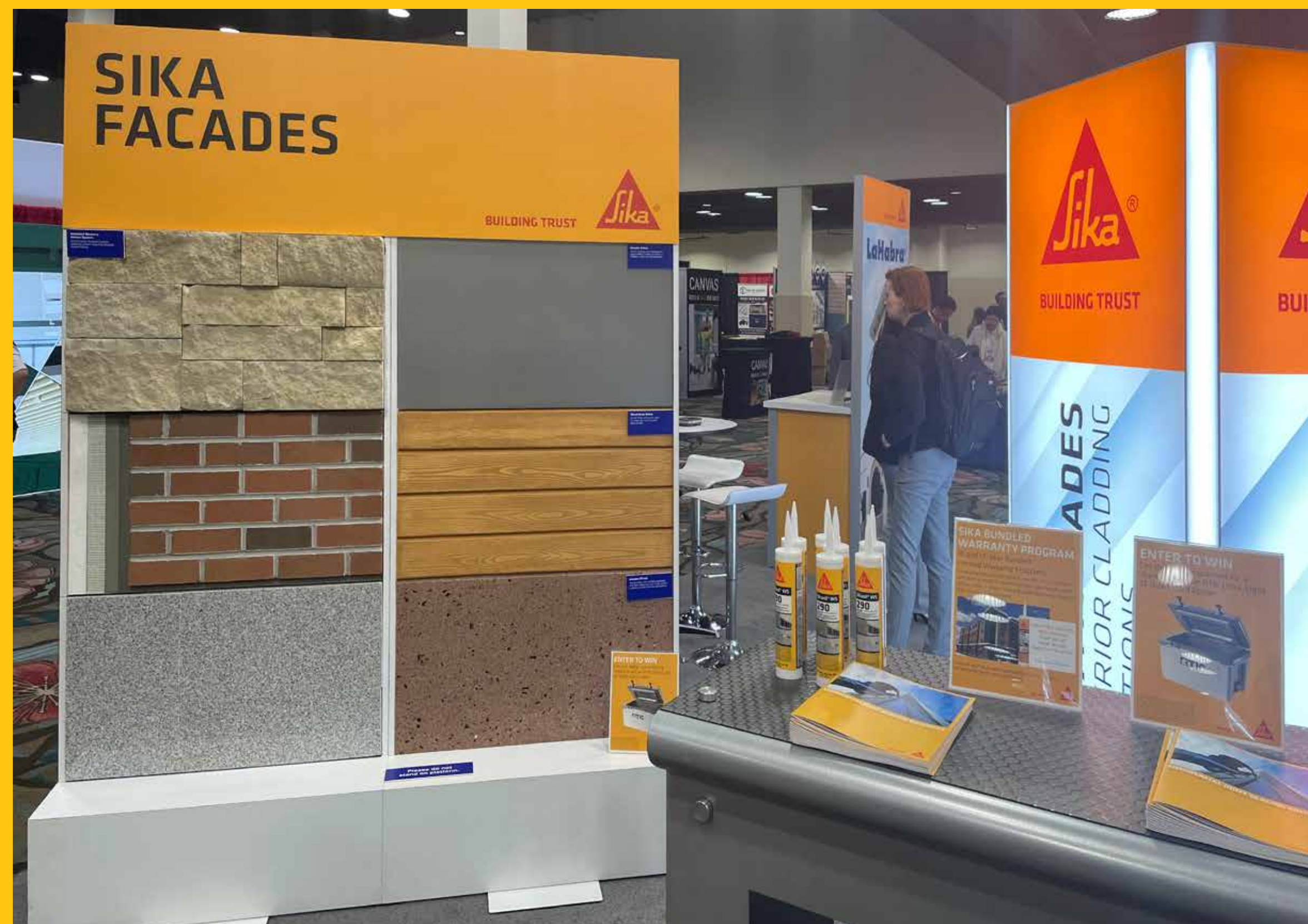
"Stávame sa skutočným lídrom v oblasti udržateľných riešení pre stavebníctvo. Vďaka nášmu integrovanému portfóliu produktov máme k dispozícii všetko, aby sme mohli čo najlepšie slúžiť našim zákazníkom."



Boli predvedené produkty a riešenia.



Spoločnosť Sika sa nedávno zúčastnila na výstave Build24, ktorú organizovala Asociácia výrobcov stien a stropov (AWCI) v Orlande na Floride. Výstava bola platformou na prezentáciu najnovších produktov, služieb a riešení pre odvetvie výroby stien a stropov a na stretnutie odborníkov a expertov z celého odvetvia. Spoločnosť Sika predstavila svoj rozmanitý sortiment produktov a systémov pre EIFS a demonštrovala svoje vedúce postavenie. Spoločnosť Sika tiež organizovala rôzne hĺbkové školenia, sieťové podujatia a stretnutia so zákazníkmi, aby sa podelila o svoje vedomosti a poznatky.



Spoločnosť Sika predstavila svoj rozmanitý sortiment výrobkov a systémov pre steny a stropy.

SIKA A MBCC - SKVELÁ SPOLUPRÁCA

ÁZIA A TICHOMORIE: SPOLOČNOSŤ SIKA PREDSTAVUJE INOVÁCIE V OBLASTI VETERNEJ ENERGIE NA MORI NA PODUJATIACH V ÁZII

Nové a spojené portfólio Sika/MBCC otvára nový rozmer udržateľných riešení pre obnoviteľné zdroje energie. Spoločnosť Sika predstavila svoje inovatívne injektážne riešenia a služby na dvoch významných podujatiach v oblasti veternej energie v Ázii: Wind Energy Asia 2024 na Taiwane a Wind Expo 2024 v Japonsku.

Výstava Wind Energy Asia 2024, ktorá sa konala 6. až 8. marca vo výstavnom centre Kaohsiung, bola najväčšou výstavou zameranou na veternú energiu na Taiwane. Spoločnosť Sika predstavila svoje najlepšie riešenia na mori vo svojej triede a minulé referenčné projekty realizované v regióne. Injektážne malty Sika sú špeciálne vyvinuté na zabezpečenie vysokopevnostnej štruktúrnej stabilizácie a presného vyrovnania základov veterných fariem na mori. Odolajú najnáročnejším podmienkam a boli použité v niekoľkých projektoch veterných elektrární na mori na Taiwane, v Číne a Japonsku vrátane najnovšieho projektu Hai Long na Taiwane.

Výstava Wind Expo 2024, ktorá sa konala na veľtrhu Big Sight v Tokiu od 28. februára do 1. marca, bola najväčšou výstavou veternej energie v Japonsku. Tím spoločnosti Sika pre pobrežné a námorné stavby predstavil potenciálnym zákazníkom a partnerom svoje riešenia a služby pre stavby na mori. Veterná energia na mori je kľúčovým odvetvím na dosiahnutie uhlíkovej neutrality a spoločnosť Sika sa zaviazala podporovať jej rast a rozvoj.

Podľa oficiálnych údajov by mal byť do roku 2030 inštalovaný výkon 10 GW a do roku 2040 až 30-45 GW. Spoločnosť Sika dodala od roku 2020 viac ako 40 000 ton injektážnych hmôt do projektov na mori v regióne APAC, čím si udržala pozíciu silného dodávateľa v odvetví. Okrem inovatívnych injektážnych mált pre aplikácie na mori je spoločnosť Sika silná aj v oblasti inštalácií veterných elektrární na pevnine. Spoločnosť ponúka riešenia pre pobrežný veterný priemysel od lopatiek až po základňu a zaväzuje sa poskytovať správnu technickú podporu pre hospodárnejšie, rýchlejšie, bezpečnejšie a lepšie výsledky.



V spoločnosti Wind Energy Asia na Taiwane miestny tím privítal Philippea Josta, regionálneho manažéra pre Áziu a Tichomorie, a Jonathona Sharkeyho, vedúceho oddelenia pre cieľový trh Engineering Refurbishment APAC, v deň uvedenia do prevádzky.

SIKA JE VŠADE, TERAZ EŠTE SILNEJŠIA.

